

## GENERAL

- **avant d'appliquer une remise, on privilégie la communication (dans le magasin, via message sur Signal) pour inciter les coopérateurs.trices à venir acheter les produits**

## PAIN

- **à la livraison du pain,**
- mettre le pain de la veille dans des sachets à pain et appliquer une remise de 10% (noter sur chaque sac au marqueur)
- Appliquer une remise de 17% sur le pain de l'avant veille
- Le dernier jour de vente (lundi) s'il reste beaucoup de pain, on passe des messages et on applique éventuellement une remise de 30% en dernier recours

## PRODUITS LAITIERS:

- Produits dont la DLC est le jour même: on applique 17% de remise
- S'il reste beaucoup d'un produit dont la DLC est proche (qq jours), on applique éventuellement une remise de 10%

## VIANDE:

- Produits dont la DLC est le jour même: on applique 17% de remise
- Le dernier jour de vente (lundi) s'il reste beaucoup de viande en début de service on passe des messages et on applique éventuellement une remise de 10% (quantités modérées) voire 17% (quantités importantes) en dernier recours

## EPICERIE:

- Produits abimés : remise éventuelle de 10%

## FRUITS ET LEGUMES:

- Produits abimés : remise éventuelle de 10% ou 17% si les défauts des produits posent problème pour les vendre